

顧客獲得の秘訣

—効果的な戦略とその思考プロセス—

日程

2024年
2月16日(金)

会場

足と靴の研究所
6F セミナールーム

時間

13:00～17:00
※延長の可能性あり

料金

19,800円(税込)

内容

- 顧客獲得の落とし穴
- 初公開・私の集客の設計図を完全公開
- 9割の人がやってない、最重要思考プロセス
- 市場競争に勝つための鍵
- 実践的なアクションプラン 他



講師 羽田 真洋 (はだ まさひろ)
柔道整復師/健康運動指導士/社会福祉士

「良い商品があれば、売れる時代は終わりました」

集客の悩みを抱えている方は多いかと思います。あなたもきっと今まで色々な集客法、ノウハウを学び実践されてきたと思います。その中でチラシ集客を試してみたり、webからの集客が絶対だからホームページを作らなくてはいけない、ブログを書こう、YouTubeを使おう、LINEでも集客ができるらしい...などさまざまな施策をされてきたのではないかと思います。けど、なかなか集客には繋がらないという経験はありませんか？

以前、私も同じ経験をしました。さまざまな方法を試しましたが、成果が出ないこともありました。ボーリングで言えば、「センターピンを倒せていなかった」という感じです。今回はその原因や思考プロセス、実践法に焦点を当て、わかりやすく解説していきます。以前の私と同じ悩みを抱えている方や今後独立を考えている方、何か集客や経営に停滞を感じてしまっているという方にとって、お役に立てる情報だと思います。

当日、会場でお会いできることを楽しみにしています。

足と靴の研究所

〒111-0034 東京都台東区雷門2丁目20-3 テイトビル雷門

03-3847-3008

10:00～19:00

日・月・祝日

申し込みは
こちらから

